

2000人調査! 稼ぐ人はなぜ「4.1倍」粘るか?

PRESIDENT

プレジデント 毎月第2・第4月曜日発売 2011.7.18号

定価 690円

あきらめない 営業

Why sales persistence
pays big dividends
in the mature
market.



Marutoshi Yokota

断られたときから始まる
「継続アプローチ」入門

鈴木敏文「キュレーションの時代」
柳井 正「希望の仕事学」

トップセールスは約4.1倍粘り強い

トップ 期間25カ月

下位 期間6カ月

一生忘れられない、日本人の記録
東日本大震災 感動の
復興ドラマ