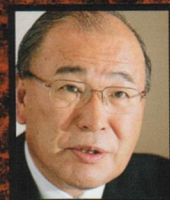


# 契約が取れない

↓ SALES HABITS OF HIGHLY SUCCESSFUL SALESPeOPLE

# 悩みの99%は 解決 できる!

営業マン1000人の  
売り方調査で  
判明!



Atsutoshi Nishida



Fumiko Hayashi

## 「値上げ交渉の極意」 言い辛いことをどう伝えるか



Bunsbu sou



Yoshie Komuro

1日で名マネジャーになれる  
「プロセス質問」入門

顧客が喜ぶメール、  
不快になるメール

セクハラ、接待……  
女性営業ホンネ座談会



定期的に紹介を  
受けられる顧客を  
持っていますか?

あなたの「気配り度・気が利く度」チェック!

## 金持ちセールスvs貧乏セールス「EQ」比較